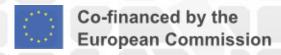


# **Tandem**

mobility & transport

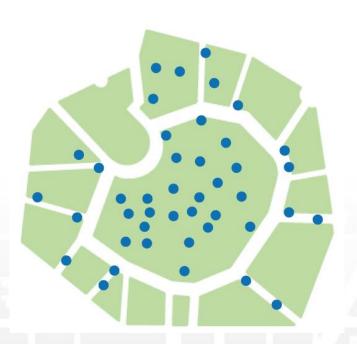
Mobilità elettrica a supporto della logistica urbana 23 Febbraio 2017





#### INDAGINE PRESSO FARMACIE MILANESI

Nell'ambito di un'indagine sulla logistica svolto presso i negozi di Milano, in vista del progetto FRevue, si è



concentrata l'attenzione sulle farmacie, in particolare quelle di Area C. Su un universo di circa 430 farmacie ne sono state intervistate 102 (24%) di cui 53 in Area C (su un totale di circa 60).

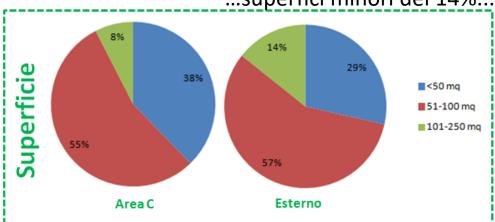
Le informazioni raccolte riguardano la movimentazione delle merci sia a livello generale che rispetto a un giorno a campione.

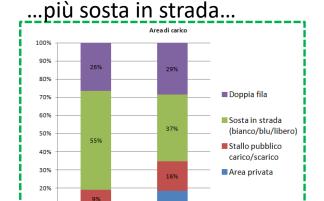


## **RISULTATI: I DATI SUI NEGOZI**

In Area C...

...superfici minori del 14%...



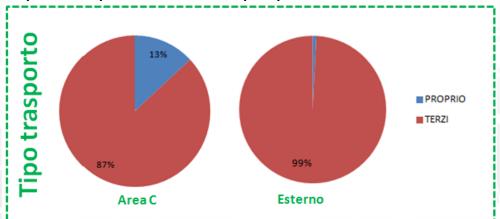


18%

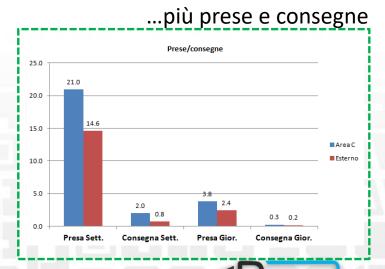
Esterno

AreaC

...più trasporto in conto proprio...

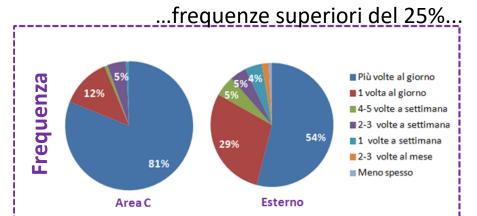


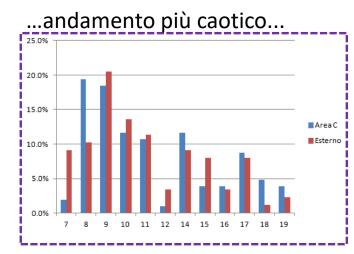
Freight Electric Vehicles in Urban Europe



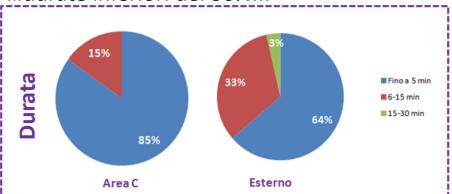
#### RISULTATI: I DATI SULLE MOVIMENTAZIONI

In Area C...

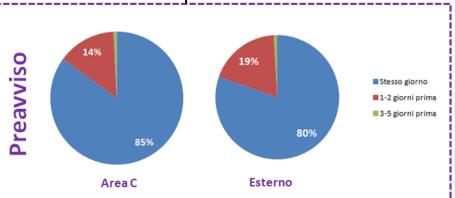




...durate inferiori del 30%...



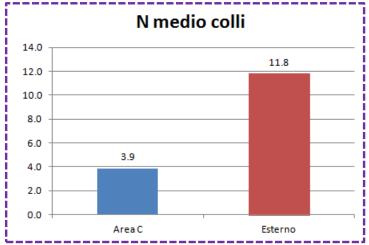






#### RISULTATI: I DATI SULLE MOVIMENTAZIONI

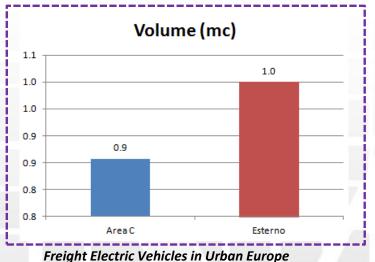
...n colli inferiore del 67%...



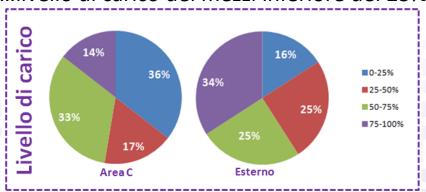
...peso inferiore dell'81%...



...volume inferiore del 10%...



...livello di carico dei mezzi inferiore del 23%





### FOCUS SU ALCUNE FARMACIE DI AREA C

Durante il progetto FRevue si è scelto di approfondire le tematiche relative alla movimentazione delle merci presso alcune farmacie di Area C.

In particolare tale indagine è stata svolta presso i punti vendita intervistando direttamente il gestore della farmacia. Gli argomenti approfonditi hanno riguardato principalmente:

- le referenze gestite all'interno della farmacia
- le prese e consegne effettuate nell'ultimo mese, a partire dalle relative bolle
- la segmentazione delle movimentazioni rispetto a grossisti e produttori
- la suddivisione dI fatturato rispetto alle merceologie trattate

I risultati vengono presentati indicando il range di oscillazione tra le farmacie intervistate.



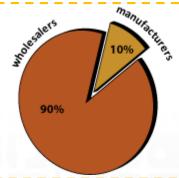
# **RISULTATI**

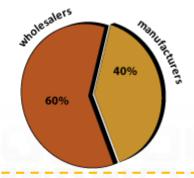
Il numero di referenze in farmacia



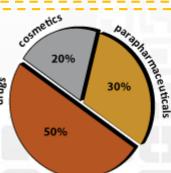


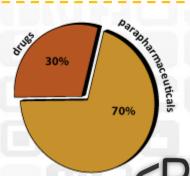
Quota delle movimentazioni: grossisti (wholesalers) e produttori (manufacturers)



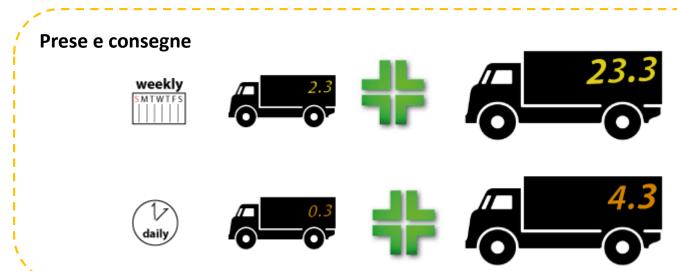


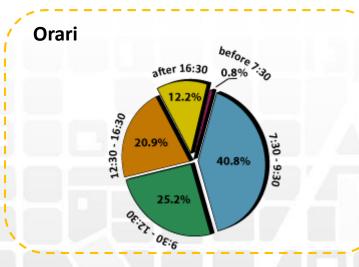
Fatturato per categoria merceologica: farmaci (drugs), parafarmaci (parapharmaceuticals) e cosmesi (cosmetics)

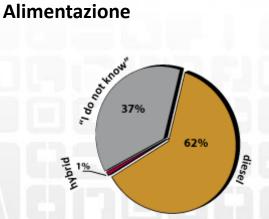




# **RISULTATI**









Prese/consegne giornaliere





Numero giornaliero di corrieri





Numero totale di corrieri





# **RISULTATI**

**Produttori** 

Prese e consegne mensili





Numero di produttori







Numero di corrieri







Numero medio di colli





# **CONCLUSIONI**

#### Le indagini svolte hanno mostrato che:

- 1. Le farmacie richiedono un numero di prese e consegne settimanali molto superiore agli altri negozi (da 6 a quasi 20, che sale a 23 in area C);
- 2. Utilizzano più grossisti per le prese/consegne frequenti (anche plurigiornaliere) e con modeste quantità di merce, mentre utilizzano i produttori per le grosse quantità (con frequenze più sporadiche, anche mensili);
- 3. Le farmacie di Area C, rispetto alle altre esterne, hanno meno spazio per lo stoccaggio delle merci, quindi hanno meno referenze, più prese/consegne (più spesso in conto proprio) ed ottimizzano i tempi e le modalità di carico/scarico (durate inferiori, più soste in strada, meno preavviso);
- 4. Di conseguenza ogni spedizione consegna meno colli, che sono più leggeri e meno voluminosi;
- 5. La composizione dei prodotti in vendita varia fortemente da farmacia a farmacia tra farmaci, parafarmaci e cosmetici.

